

# ATELIER JE VENDS MON PROJET D'ENTREPRISE

Pris en charge par Initiative Mayenne

avec la participation de



Crédit Mutuel  
Maire-Anjou, Basse-Normandie



## QUEL EST SON BUT ?



Comment me présenter ?  
Comment décrire mon projet et mon activité ?  
Quelle attitude adopter ?  
Comment gérer mon stress ?  
Et demain comment convaincre mes clients de me faire confiance ?

**Le Réseau Initiative Mayenne vous propose de vous accompagner et de vous donner les clés pour améliorer la présentation orale de votre projet devant le comité.**

Lors de cet atelier, vous rencontrerez d'autres créateurs/repreneurs d'entreprise devant lesquels, en toute confidentialité, vous vous entraînerez à présenter votre projet. Vous serez conseillé par un professionnel de la communication.

A l'issue de cette ½ journée de formation interactive, vous comprendrez l'importance de votre comportement dans la compréhension et le succès de votre projet. Vous bénéficierez ainsi d'éléments clairs et percutants pour convaincre.



Animé par Françoise BOSSUET ou  
Magali BENDER, coachs certifiées



Entre 5 et 8 participants



½ journée (de 13h45 à 17h45)



Inscription : auprès de l'animateur local



Lieu : Laval (12 rue de Verdun) ou par visioconférence



2 ateliers par mois

## TÉMOIGNAGE

« Bien que je ne sois pas timide et que mon projet était bien travaillé j'ai pensé que cet atelier me serait utile. Après avoir fait cet atelier je reste convaincu qu'il apporte des clefs tant sur le comportement, les postures qui peuvent aider à canaliser le stress, que sur la communication verbale et non verbale. J'ai toujours trouvé plus facile de s'exprimer face à un seul interlocuteur plutôt qu'à un comité aussi petit soit-il. Je suis aujourd'hui beaucoup plus confiante face à ce genre de situation. Pour ma part, la formatrice Françoise Bossuet très pertinente, m'a permis d'avancer aussi sur le plan personnel », témoigne Nelly MORCRETTE, créatrice bénéficiaire du programme.

