

## JE VENDS MON PROJET D'ENTREPRISE

### Mettez toutes les chances de votre côté !

Toute personne qui dépose un dossier de demande de prêt Initiative Mayenne doit participer seul ou avec son ou ses associés à ces ateliers.

L'objectif de ces ateliers est de vous aider à préparer « oralement » la présentation de votre projet. En effet, lors de ces ateliers vous rencontrerez, en compagnie d'autres créateurs/repreneurs d'entreprise, un professionnel de la communication qui vous accompagnera sur la prise de parole en public, la gestion du stress ...

Par ailleurs et en toute confidentialité, vous présenterez votre projet aux différents participants (créateur, repreneur, chef d'entreprise, animateur économique, coach...) avec lesquels vous pourrez échanger et partager votre expérience.

Frais d'inscription : Pris en charge par Initiative Mayenne.

Nombre de participant : Entre 4 personnes minimum et 8 personnes maximum

**Dates et lieu : En visio à partir de 13h30 ou dans les locaux de la CCI de Laval (12 rue Verdun) à partir de 13h45**

| Date    |                                      | Date      |                                      |
|---------|--------------------------------------|-----------|--------------------------------------|
| Janvier | Lundi 04/01/2021<br>Lundi 11/01/2021 | Juillet   | Jeudi 05/07/2021                     |
| Février | Lundi 01/02/2021<br>Lundi 08/02/2021 | Septembre | Lundi 06/09/2021<br>Lundi 13/09/2021 |
| Mars    | Lundi 01/03/2021<br>Lundi 08/03/2021 | Octobre   | Mardi 04/10/2021<br>Lundi 11/10/2021 |
| Avril   | Lundi 06/04/2021<br>Lundi 12/04/2021 | Novembre  | Lundi 08/11/2021<br>Lundi 15/11/2021 |
| Mai     | Lundi 03/05/2021<br>Lundi 10/05/2021 | Décembre  | Lundi 06/12/2021<br>Lundi 13/12/2021 |
| Juin    | Lundi 07/06/2021<br>Lundi 14/06/2021 |           |                                      |

#### Parole du coach :

*« L'atelier "je vends mon projet d'entreprise" s'adresse aux créateurs d'entreprise qui veulent réussir leur passage devant le comité de prêt. Le contenu de leur projet ne suffit pas toujours à convaincre. Il s'agit ici de savoir communiquer avec aisance, maîtriser son expression orale tout en montrant son enthousiasme, sa passion et sa motivation pour ce projet. Nous travaillons sur le verbal et sur tout ce qui est de l'intangible et qui transparaît dans le non verbal, la voix, l'expression, la posture physique. L'essentiel de cet atelier réside dans la montée en puissance de la confiance en soi. », nous explique Françoise Bossuet, Coach professionnelle et animatrice de cet atelier.*

En effet, l'objectif est d'acquérir de l'aisance pour présenter et vendre son projet, vaincre son stress, développer la confiance en soi et être capable de s'exprimer devant un groupe.

#### Parole de créateur :

C'est également un excellent moyen de s'exercer pour conquérir des clients potentiels ou démarrer un réseau. *« Bien que je ne sois pas timide et que mon projet était bien travaillé j'ai pensé que cet atelier me serait utile. Après avoir fait cet atelier je reste convaincu qu'il apporte des clefs tant sur le comportement, les postures qui peuvent aider à canaliser le stress, que sur la communication verbale et non verbale. J'ai toujours trouvé plus facile de s'exprimer face à un seul interlocuteur plutôt qu'à un comité aussi petit soit-il. Je suis aujourd'hui beaucoup plus confiante face à ce genre de situation. Pour ma part, la formatrice Françoise Bossuet très pertinente, m'a permis d'avancer aussi sur le plan personnel »,* témoigne Nelly MORCLETTE, créatrice bénéficiaire du programme.

## FICHE D'INSCRIPTION

### Atelier « Je vends mon projet d'entreprise »

#### Informations générales

Nom : ..... Prénom.....  
Adresse : .....  
Code postal..... Commune : .....  
Tél : ..... Portable : .....  
E-mail : .....@ .....

Participation à l'atelier :       seul       avec un associé(e)

#### Associé

Nom : ..... Prénom.....  
Portable : .....  
E-mail : .....@ .....

**Date de passage en comité de prêt :** .....

#### Modalités d'inscriptions

- Frais d'inscription : Pris en charge par Initiative Mayenne – Dossier à retourner auprès de l'animateur économique de votre territoire
- Inscription à l'atelier du : \_\_\_\_\_

Vous recevrez une invitation par mail une semaine avant l'atelier.

Fait à .....

Le .....

Signature :